

Prawne ABC przedsiębiorcy

Cel: Szkolenie daje możliwość uzyskania podstawowej wiedzy niezbędnej do podejmowania czynności związanych z zawieraniem umów i ich zabezpieczaniem, dochodzeniem roszczeń na drodze sądowej i ich egzekwowaniem.

Odbiorcy: Szkolenie skierowane jest przede wszystkim do małych i średnich przedsiębiorców. Udział w zajęciach będzie szczególnie przydatny dla osób, które nie mają wykształcenia prawniczego, a są odpowiedzialne w małych firmach za kontakty handlowe, sporządzanie i zawieranie umów, windykację, postępowanie reklamacyjne i kierowanie spraw na drogę sądową.

Program:

1. Zdolność prawna i zdolność do czynności prawnych podmiotów stosunków cywilno – prawnych.
2. Reprezentacja przedsiębiorców w obrocie gospodarczym.
3. Zawarcie umowy cywilno – prawnej (forma, tryb, wady oświadczenia woli).
4. Przedstawicielstwo.
5. Przedawnienie roszczeń.
6. Sposoby zabezpieczania umów.
7. Mediacje i zawezwanie do próby ugodowej.
8. Majątkowe stosunki przedsiębiorcy i jego małżonka. Odpowiedzialność majątkowa małżonków z których jeden prowadzi działalność gospodarczą.
9. Roszczenia związane z niewykonaniem lub nienależytym wykonaniem zobowiązań i dochodzenie ich na drodze sądowej.
10. Czynności przedsądowe mające wpływ na skuteczność i szybkość procesu windykacji.
11. Cesja wierzytelności (pozasądowy sposób odzyskania długu).
12. Procedury sądowe wykorzystywane do windykacji należności
13. Skarga pauliańska – ochrona wierzyciela w razie niewypłacalności dłużnika:
14. Postępowanie dowodowe - katalog środków dowodowych.
15. Upadłość dłużnika i jej wpływ na sytuację wierzyciela.
16. Postępowanie egzekucyjne.
17. Depozyt sądowy (sposób zwolnienia się z długu).

W programie analiza przykładowych umów, studium przypadków, omówienie praktyki prawnej w Polsce.

Prowadzący:

Joanna Osiejewicz, dr prawa, wykładowca uniwersytecki, praktyk i ekspert w zakresie odszkodowań.

Tomasz Nasiłowski, wieloletni agent ubezpieczeniowy, trener.